



**HUMANE SOCIETY  
INTERNATIONAL**

---

Humane Society International (HSI) ist eine der größten und einflussreichsten Tierschutzorganisationen der Welt. Humane Society strebt durch Interessenvertretung, Bildung und praxisorientierte Programme nach einer besseren Zukunft für Tiere und Menschen. Unser Hauptsitz befindet sich in Washington, D.C. In mehr als 50 Ländern arbeiten wir eng mit lokalen Organisationen und nationalen Regierungen zusammen und teilen unser Wissen, unsere Expertise und unsere Erfahrung zu zahlreichen Tierschutzthemen. Wir arbeiten daran, Tiere auf die politische Agenda zu setzen und ein stärkeres Bewusstsein für Probleme im Bereich Tierwohl zu schaffen. Wir sind besonders stolz auf den hohen Grad an wissenschaftlichem und technischem Fachwissen innerhalb unserer Organisation. HSI strebt stets danach, Teil der Lösung zu sein, anstatt nur gegen Tierschutzprobleme oder -verletzungen zu protestieren. Humane Society wächst weltweit stark und möchte seine Präsenz und Sichtbarkeit in Europa ausbauen.

*Für unser rasant wachsendes Team in Europa suchen wir nach einem/einer:*

## **Individual Giving Manager\*in (m/w/d) – Deutschland**

Humane Society International (HSI) eröffnet ein Büro in Deutschland und sucht eine/n Individual Giving Manager\*in, der/die unser Spendenprogramm (für regelmäßige Spenden) entwickelt und durchführt. Der/die Individual Giving Manager\*in soll eng mit der/dem deutschen Country Director\*in und mit unseren Fundraising-Agenturen in Deutschland zusammenarbeiten. Unterstützung und Input werden vom HSI-Europa-Team und der Fundraising-Abteilung unseres Hauptsitzes in den USA zur Verfügung gestellt.

Diese Position setzt eine mehrjährige Erfahrung in der Durchführung von Programmen zur Beschaffung von Kleinspenden voraus.

Es handelt sich bei dieser Position um eine hervorragende Möglichkeit für Fundraiser\*innen, die ihre Fähigkeiten und Erfahrungen weiterentwickeln und zum Wohlergehen von Tieren einsetzen möchten.

Der/die Inhaber\*in dieser Position berichtet an den Europe Fundraising Director und steht unter der funktionalen Leitung der Fundraising-Abteilung des HSI-Hauptsitzes in Washington, DC.

## **Wesentliche Aufgaben und Verantwortlichkeiten**

- Entwicklung und Umsetzung einer Strategie und eines Plans für individuelle Kleinspenden in Deutschland, um finanzielle Mittel für unsere Tierschutzprogramme zu generieren.
- Erreichen der vereinbarten Jahresziele für alle Bereiche von individuellen Spenden.
- Erschließen und Prüfen neuer Methoden für die Anwerbung von Spenderinnen und Spendern und den Zuwachs an Spenden.
- Engagement und Verwaltung der Unterstützer\*innen aufbauen. Zusammenarbeit mit dem Team, um ein Verwaltungsprogramm zu entwickeln und umzusetzen, das regelmäßige Newsletter, Mailings und Online-Aktivitäten umfasst.
- Erstellung detaillierter Einnahmen- und Ausgabenberichte für jeden Tätigkeitsbereich. Auswertung der Daten, um die Effektivität und den Return on Investment zu messen. Erstellung vierteljährlicher Prognosen für individuelle Spendeneinnahmen.
- Zusammenarbeit mit Kommunikations- und Marketingkolleg\*innen, um überzeugende und innovative Fundraising-Materialien zu erstellen.
- Verwaltung umfangreicher Spendeninformationen und Sicherstellung, dass alle relevanten Datensicherungs- und Datenschutzbestimmungen eingehalten werden.

## **Ausbildung und Erfahrung**

- Bachelor-Abschluss in einem verwandten Bereich oder gleichwertige Berufserfahrung erforderlich. Ein Master-Abschluss wird eindeutig bevorzugt.
- Überzeugende Erfahrung im Fundraising, insbesondere im Management von regelmäßigen Spendenprogrammen.

## **Notwendige Kenntnisse, Fertigkeiten und Fähigkeiten**

- Hervorragende schriftliche, kommunikative und zwischenmenschliche Kenntnisse in Deutsch und Englisch.
- Ausgezeichnete organisatorische Kompetenzen und die Fähigkeit, die Arbeitsauslastung zu planen, um die Prioritäten des Fundraising-Programms zu leiten und die vereinbarten Ziele zu erreichen.
- Kenntnis und Verständnis der Datenschutzbestimmungen.
- Fähigkeit, selbständig zu arbeiten, Initiative zu ergreifen und eine gute Kommunikation mit HSI aufrechtzuerhalten.

## **Wie Sie sich bewerben**

Bitte senden Sie ein Motivationsschreiben und Ihren Lebenslauf (beides in englischer Sprache) bis zum 30. September 2019 an Ruud Tombrock, Executive Director bei HSI/Europa, unter [rtombrock@hsi.org](mailto:rtombrock@hsi.org).